

Warren Buffett koopt 'Vlaamse' American Dream



Warren Buffett. © EPA

US Floors, het bedrijf van Piet Dossche uit Oudenaarde, is verkocht aan het Amerikaanse Shaw, de textielgroep uit de stal van beleggersgoeroe Warren Buffett.

Het verhaal van Piet Dossche leest als dat van een Vlaming die **met vallen en opstaan** aan zijn eigen American dream heeft gewerkt.

En die droom is ook uitgekomen. Volgens onze informatie moet Shaw zo'n 250 miljoen dollar hebben neergeteld voor US Floors International. Niet slecht voor een bedrijf dat in 2013 nog maar een omzet van 10 miljoen dollar draaide.

Toch kwam het bedrijf op het verlanglijstje van Shaw en Warren Buffett himself. US Floors is dan ook een echte groeier, met een omzet van 320 miljoen dollar in 2016, meldde Trends.

US Floors International wordt door experts in de branche van de vloerbekleding als **een grensverlegger** gezien, met een innovatief, duurzaam én **gepatenteerd product** dat zeer goed aanslaat op de Amerikaanse markt. Het gepatenteerd sterproduct **Coretec** werd pas deze week gelanceerd op Domotex, de vloerbekledingsbeurs in Hannover.

Oudenaarde

US Floors International is geen Vlaams, maar **een Amerikaans bedrijf**, gevestigd in Dalton, Georgia. US Floors is wel van niets uitgebouwd door de Vlaming Piet Dossche, afkomstig uit Oudenaarde maar de man woont al jaren in de VS.

Coretec staat voor de nieuwste vorm van harde vloerbekleding. Het product heeft de look van hout of steen. Het wordt gezien als een alternatief voor vinyl- en laminaatvloeren. De vloeren zijn 8 millimeter dik, hebben een slijtlaag van 0,55 millimeter en zijn van gerecycleerd hout, bamboe en vinyl. Een kurklaag zorgt voor de geluidsdemping. Twee lagen UV-lak dragen bij tot vlekbestendigheid en het gemak in onderhoud. Door het geïntegreerd kliksysteem kan het gemakkelijk en direct worden geplaatst, zelfs over een bestaande harde vloer. Er is geen extra ondervloer nodig.

Piet Dossche mag zelf **een product van de Beaulieu-school van vloerbekledingstextiliens** worden genoemd. Hij draait al ruim 30 jaar mee in de textielsector, het grootste gedeelte in de VS.

Hij leerde de knepen van het vak in zijn jonge jaren bij de Beaulieu Group uit Wielsbeke. Roger De Clerck zelf was een van eerste mentors. De carrière ging wel niet in een rechte lijn naar boven.

Eigen weg

Pas 24 jaar werd Piet Dossche al de CEO van New Venture Carpets, een productievevestiging van Beaulieu in het VK. Toen het bedrijf werd confronteerd met een zes maanden durende staking en het ontslag van alle personeel, besloot hij zijn eigen weg te gaan in de textielproductie.

Zijn eerste eigen bedrijf Image Flooring werd een afknapper. Het kampte met kwaliteitsproblemen. Piet Dossche verhuisde dan maar op vraag van Carl Bouckaert naar de VS om er zo'n twintig jaar te werken voor **Beaulieu of America**. Hij werd er 'president residential business'. Toen het ook daar de verkeerde richting uitging na de slecht getimed overname van L.D. Brinkmann, stichtte hij in **2001** er zijn eigen bedrijf US Floors, een tradingbedrijf.

Piet Dossche verkoos vrij snel verkoos in te zetten op duurzame producten met de invoer van bamboevloer en de overname van Natural Cork, de grootste invoerder en distributeur van kurk in de VS. Moeizaam werd een eigen '**uniek en duurzaam**' product ontwikkeld.

Broer Jan

In 2013 stond het op punt en werd het wereldwijd gepatenteerd onder de naam Coretec. Coretec wordt voorlopig nog geproduceerd in China. Zowel Buffett als Shaw zouden er op staan dat er zo snel mogelijk een eigen fabriek komt in Georgia. De sales en marketing worden wel gestuurd vanuit **Kruishoutem**.

In een uiterst zeldzaam interview, met de Amerikaanse Floor Daily, noemt Piet Dossche zich volledig 'geamerikaniseerd'.

De voorbije jaren is ook **zijn broer Jan** in het bedrijf actiever geworden. Voordien was die vooral bezig met vastgoed in Oost-Europa.

In eigen land zijn de twee ondernemers zo **discreet** dat ze zelf voor de sectorfederatie Fedustria een blinde vlek zijn.